

# JORNADA INFORMATIVA

Programa de Estímulo a la Creación y Consolidación del Trabajo Autónomo 2024-2027.







### **AGENDA**

- CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN



# Las preguntas serán bienvenidas en cualquier momento de la charla





# **AGENDA**

- CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN



## 1. CONOCE OPA EXTREMADURA

### **NUESTRA TRAYECTORIA.**

1990: se legaliza **OPA**, la Organización de Profesionales Autónomos.

1994: nace **OPAEX**, Organizaciones de Profesionales, Autónomos y Emprendedores de Extremadura como asociación representativa de los autónomos en nuestra región.

2002: creación de **FOPAEX**, una federación que aglutinó a todas las OPAS locales y las 2 Provinciales.



### 1. CONOCE OPA EXTREMADURA



## ¿QUÉ ES OPAEX?

Una organización sin ánimo de lucro, libre e independiente, sin adscripción política, que defiende la verdad, la honradez y la profesionalidad.

MISIÓN: **defender los derechos e intereses** de los emprendedores, profesionales, autónomos, microempresas y empresas familiares de toda Extremadura.

## ¿A QUIÉN REPRESENTAMOS?

A **48 O.P.A. locales**, de gestión independiente, repartidas por toda Extremadura, con un número de personas asociadas que supera las **9.000 afiliaciones** pertenecientes a todos los sectores productivos.

# **AGENDA**

- CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN



## 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO





















#### **PARA TODOS**

- Alta censal y opción en el Régimen fiscal (Modelo 036 // 037)
- Alta en el Impuesto de Actividades Económicas (I.A.E.)
- Afiliación en el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos, R.E.T.A. (TA0521)

#### **SEGÚN CASOS**

Licencia de apertura y Licencia de actividades e instalaciones.





















Inscripción en el Registro Mercantil

# **AGENDA**

- CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN





# ACTIVIDAD SUJETA A MÓDULOS

#### **Cuota fija trimestral**

(pagas dependiendo de las condiciones y características)

# ACTIVIDAD NO SUJETA A MÓDULOS

Declaración trimestral del IVA

Declaración trimestral de IRPF

(pagas por los beneficios)



### Seguridad Social Tarifa Reducida

Mes 1-12 \_\_\_\_\_\_ 86 € \_\_\_\_\_

A partir de mes 12 \_\_\_ Cotización según ingresos

Se amplia a 24 meses Si los ingresos netos se encuentran por debajo del Salario Mínimo Interprofesional (SMI)



### NUEVA COTIZACIÓN AUTÓNOMOS a partir del 1/1/2023

	N° tramo	Tramo rendimiento neto	2023		2024		2025	
			Cuota	Mes	Cuota	Mes	Cuota	Mes
<u></u>	1	Hasta 670	230€	-64€	225€	-69€	200€	-94€
Tabla reducida	2	De 670 hasta 900	260€	-34€	250€	-44€	220€	-74€
red	3	De 900 hasta 1.166,70	275€	-19€	267€	-27€	260€	-34€
	1	De 1.166,70 hasta 1.300	291€	-3€	291€	-3€	291€	-3€
	2	De 1.300 hasta 1.500	294€	0€	294€	0€	294€	0€
	3	De 1.500 hasta 1.700	294€	0€	294€	0€	294€	0€
	4	De 1.700 hasta 1.850	310€	16€	320€	26€	350€	56€
Tabla general	5	De 1.850 hasta 2.030	315€	21€	325€	31€	370€	76€
	6	De 2.030 hasta 2.330	320€	26€	330€	36€	390€	96€
	7	De 2.330 hasta 2.760	330€	36€	340€	46€	415€	121€
	8	De 2.760 hasta 3.190	350€	56€	360€	66€	440€	146€
	9	De 3.190 hasta 3.620	370€	76€	380€	86€	465€	171€
	10	De 3.620 hasta 4.050	390€	12€	400€	106€	490€	196€
	11	De 4.050 hasta 6.000	420€	126€	445€	151€	530€	236€
	12	Más de 6.000	500€	122€	530€	236€	590€	296€

Fuente, Nomo, es



#### Proporción a pagar de la cuota de autónomo (%)

Rendimiento neto	2023	2024	2025	
670 €	34,3	33,6	29,9	
900€	28,9	27,8	26,7	
1.000 €	27,5	26,7	26	
1.300 €	22,4	22,4	22,4	
1.500 €	19,6	19,6	19,6	
1.700 €	17,3	17,3	17,3	
1.850 €	16,8	17,3	18,9	
2.000€	15,8	16,3	18,5	
2.300 €	13,9	14,3	17	
2.700 €	12,2	12,6	15,4	
3.000€	11,7	12	14,7	
3.500 €	10,6	10,9	13,3	
4.000 €	9,8	10	12,3	
5.000€	8,4	8,9	10,6	
> 6.000 €	8,3	8,8	9,8	



# **AGENDA**

- CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN



## 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO

### Plan de Negocio

- Presentación general de la idea
- Estudio de mercado, Plan comercial y Plan de comunicación
- Plan de producción
- Plan de personas
- Análisis económico/financiero

## 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO



Plan de empresa

JUNTA DE EXTREMADURA

Plan de Negocio

INICIO ¿QUÉ ES? AUTODIAGNÓSTICO EMPRENDEDOR GUÍAS EMPRESARIALES PRUEBA LA HERRAMIENTA PLANES DE EJEMPLO CONTACTO

La Junta de Extremadura pone a disposición de las personas emprendedoras una herramienta para la elaboración de Planes de Empresa.

¿Quieres conocer cómo funciona la herramienta? Te recomendamos que te descargues el Manual de Uso aquí.

#### **CREA TU PLAN DE EMPRESA**

Te ayudará a definir tu idea antes de salir al mercado

**SELECCIONA UNA DE LAS TRES OPCIONES** 



PARA SOLICITAR LA AYUDA DE AUTOEMPLEO



#### PLAN DE EMPRESA

**GENERAL** 

PARA CUALQUIER PERSONA QUE NECESITE UN PLAN DE EMPRESA



PLAN DE EMPRESA SOCIAL

PARA PROYECTOS DE EMPRENDIMIENTO SOCIAL QUE GENERAN IMPACTO SOCIAL Y MEDIOAMBIENTAL







- 1º. Capital propio
- 2º. Capitalización del desempleo
- 3º. Familiares y amigos
- 4º Socios capitalistas, Businnes Angels, Crowdfunding
- 5º. Subvenciones a fondo perdido
- 6º. Financiación bancaria



#### **Bancos**

#### **Activo circulante**

- Cuentas de crédito
- Líneas de descuento en letras y pagarés
- Líneas de anticipo de facturas, certificaciones y subvenciones

#### **Activo fijo**

- Préstamos a corto, medio, largo plazo (garantía personal)
- Leasing y renting (garantía del bien)
- Préstamos hipotecarios (garantía hipotecaria)





### Financiación directa Avante





### Préstamos participativos











### Fondos de garantía







Estado:

ABIERTA

Apertura: 26/01/2023

Cierre: 31/12/2026

#### Incentivos Autonómicos a la Inversión Empresarial

Apoyar a empresas que realicen inversiones en activos fijos dentro de Extremadura, con el objetivo de **fomentar el desarrollo industrial, mejorar la competitividad, impulsar la transformación digital y la innovación productiva, y promover la creación y mantenimiento de empleo**.

#### **Inversiones Subvencionables:**

1. Bienes Inmuebles; 2. Obra Civil e Instalaciones; 3. Bienes de Equipo; 4. Otros Gastos.

#### Subvención Máxima:

- 50% ESB (Equivalente de Subvención Bruto).
- 30% 40% para grandes y medianas empresas.

#### **Cofinanciación:**

- Fondos FEDER (excepto grandes empresas).
- No compatible con FEADER o FEMP.

Estado:

ABIERTA

Apertura: 26/01/2023

Cierre: 31/12/2026

#### Incentivos Autonómicos a la Inversión Empresarial

#### Modalidades de Subvenciones

#### 1. Subvención por Actividad:

- Empresas que realicen actividades no excluidas.
- Subvención mínima según tipo de actividad:
  - √ 25%: Actividades prioritarias.
  - ✓ 20%: Actividades preferentes.
  - √ 10%: Resto de actividades.

#### 2. Subvención por Relevo Generacional:

- Continuación de empresas cerradas por jubilación, incapacidad o fallecimiento.
- Solo aplicable a empresas de tipo persona física o SL unipersonal.
- Subvención mínima: 25%.

#### **Ayudas Complementarias:**

- Reducción de costes financieros por préstamos.
- Subvencionables: préstamos ≥ 20% de la inversión subvencionable.

#### 3. Subvención para Fomento de la Digitalización:

- Empresas que implementen tecnologías digitales.
- Subvención:
  - ✓ 50%: Pequeñas empresas.
  - √ 40%: Medianas empresas.
  - √ 30%: Grandes empresas.

Estado:

ABIERTA

Apertura: 30/04/2015

Cierre: 31/12/2027

#### **Incentivos Regionales**

#### Finalidad de las Ayudas:

- Fomentar nuevos establecimientos, ampliación de actividades o modernización de instalaciones.
- Enfoque en proyectos que no sean meras inversiones de reposición.

#### **Sectores promocionables:**

- Industrias transformadoras y servicios de apoyo con: tecnología avanzada, mejora medioambiental e innovación en procesos/productos.
- Turismo e instalaciones de ocio con carácter innovador y mejoras medioambientales.

#### **Proyectos Promocionables**

- Creación de nuevos establecimientos.
- Ampliación de actividades existentes.
- Modernización de instalaciones (no reposición).

#### **Condiciones Básicas de los Proyectos**

- No iniciar la inversión antes de la solicitud.
- Autofinanciación mínima del 25%.
- Viabilidad económica, técnica y financiera.

#### EXTRAVAL. SOCIEDAD DE GARANTÍA RECÍPROCA EXTREMEÑA DE AVALES

Entidad financiera sin ánimo de lucro de Extremadura, que otorga avales para facilitar el acceso al crédito y servicios conexos, así como la mejora integral de las condiciones financiera de sus empresas.

#### Apoyo a la inversión

FONDO DE 48 Millones de € para EMPRENDEDORES y EMPRESAS de menos de 10 trabajadores.

Garantizando hasta el 50% de las líneas de financiación:

- Pólizas de crédito: por un máximo de 40.000 €.
- Líneas de Descuento: por un máximo de 30.000 €.

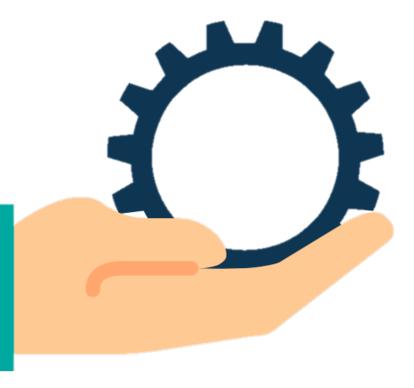




# **AGENDA**

- CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN





DECRETO 39/2024, de 30 de abril, por el que se establecen las bases reguladoras de las subvenciones para el fomento y consolidación del empleo autónomo en el ámbito de la Comunidad Autónoma de Extremadura y se aprueba la primera convocatoria de las ayudas de los Programas I, II, III, IV y V para el periodo 2024-2025.

### 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO

Estado:

ABIERTA

Apertura: 07/06/2024

Cierre: 06/06/2025

PROGRAMA I: Ayudas al establecimiento de personas desempleadas como trabajadoras autónomas.

PROGRAMA II: Ayudas a las personas autónomas que propicien la inserción laboral de un familiar colaborador.

PROGRAMA III: "Tarifa Cero para nuevos autónomos".

PROGRAMA IV: Ayudas a personas ocupadas, encuadradas en el Régimen General de la Seguridad Social como trabajadoras por cuenta ajena, que inicien una actividad empresarial o profesional como personas trabajadoras autónomas.

PROGRAMA V: Ayudas a las personas trabajadoras autónomas que hayan sido beneficiarias de las ayudas del Programa I para el mantenimiento del alta en RETA o mutualidad alternativa durante un período de 12 meses adicional al período de mantenimiento obligatorio ordinario de 24 meses.

### 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO

#### PROGRAMA I. Nuevos Autónomos

- 9.000 €: Mujeres desempleadas y hombres con discapacidad.
- 7.500 €: Hombres desempleados (prioritarios):
  - ✓ Menores de 30 años.
  - ✓ Mayores de 45 años.
  - ✓ Municipios < 5.000 habitantes.</p>
  - ✓ Parados de larga duración.
- 6.000 €: Hombres desempleados (no prioritarios).

#### PROGRAMA II. Familiar Colaborador

- 9.000 €: Mujeres desempleadas y hombres con discapacidad.
- 7.500 €: Hombres desempleados (prioritarios) (mismos grupos que en Programa I).
- 6.000 €: Hombres desempleados (no prioritarios).

#### Incrementos adicionales (Programas I y II)

- +1.000 € (actividad municipios < 5.000 habs.)
- +1.500 € (adquisición negocio por relevo generacional)

### 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO

# PROGRAMA III. Emprendimiento tras nacimiento o adopción

- 1.920 €: Mujeres desempleadas tras nacimiento/adopción o menores de 36 años.
- 960 €: Desempleados sin requisitos anteriores.

#### **PROGRAMA IV - Transición al autoempleo**

 6.000 €: Ocupados en régimen general que inician actividad como autónomos (RETA).

# PROGRAMA V - Mantenimiento del Autoempleo

• 2.500 €: Mantenimiento del alta en RETA por 12 meses adicionales.



### PROGRAMA I Y II

### 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO

Ayuda máxima: 15.920€

Ayuda mínima: 6.000 €

	Colectivo	Pago inicial	Pago final 24m	TOTAL	Ayuda adicional <5.000 hab.	TOTAL adicional <5.000	Relevo generacional	TOTAL adicional Relevo	TOTAL <5.000 + Relevo
Programa I	Mujer	9.000	2.500	11.500	1.000	12.500	1.500	13.000	14.000
Programa I+III	Mujer maternidad <36	10.920	2.500	13.420	1.000	14.420	1.500	14.920	15.920
Programa I	Hombre discapacitado	9.000	2.500	11.500	1.000	12.500	1.500	13.000	14.000
Programa I+III	Hombre discapacitado <36	10.920	2.500	13.420	1.000	14.420	1.500	14.920	15.920
Programa I+III	Hombre discapacitado resto	9.960	2.500	12.460	1.000	13.460	1.500	13.960	14.960
Programa I	Hombre itinerario	7.500	2.500	10.000	1.000	11.000	1.500	11.500	12.500
Programa I+III	Hombre itinerario <36	9.420	2.500	11.920	1.000	12.920	1.500	13.420	14.420
Programa I+III	Hombre itinerario resto	8.460	2.500	10.960	1.000	11.960	1.500	12.460	13.460
Programa I	Hombre < 30 años	7.500	2.500	10.000	1.000	11.000	1.500	11.500	12.500
Programa I+III	Hombre < 30 años	9.420	2.500	11.920	1.000	12.920	1.500	13.420	14.420
Programa I	Hombre ≥ 45 años	7.500	2.500	10.000	1.000	11.000	1.500	11.500	12.500

Nota: Los importes están en euros (€).

### PROGRAMA I Y II

### 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO

Ayuda máxima: 15.920€

Ayuda mínima: 6.000 €

	Colectivo	Pago inicial	Pago final 24m	TOTAL	Ayuda adicional <5.000 hab.	TOTAL adicional <5.000	Relevo generacional	TOTAL adicional Relevo	TOTAL <5.000 + Relevo
Programa I+III	Hombre ≥ 45 años resto	8.460	2.500	10.960	1.000	11.960	1.500	12.460	13.460
Programa I	Hombre municipio <5.000 hab.	7.500	2.500	10.000	-	10.000	1.500	11.500	11.500
Programa I+III	Hombre municipio <5.000 hab. <36	9.420	2.500	11.920	-	11.920	1.500	13.420	13.420
Programa I+III	Hombre municipio <5.000 hab. resto	8.460	2.500	10.960	-	10.960	1.500	12.460	12.460
Programa I	Hombre parado larga duración	7.500	2.500	10.000	1.000	11.000	1.500	11.500	12.500
Programa I+III	Hombre parado larga duración <36	9.420	2.500	11.920	1.000	12.920	1.500	13.420	14.420
Programa I+III	Hombre parado larga duración resto	8.460	2.500	10.960	1.000	11.960	1.500	12.460	13.460
Programa I	Hombre resto	6.000	2.500	8.500	1.000	9.500	1.500	10.000	11.000
Programa I+III	Hombre resto (30-36)	7.920	2.500	10.420	1.000	11.420	1.500	11.920	12.920
Programa I+III	Hombre resto	6.960	2.500	9.460	1.000	10.460	1.500	10.960	11.960

Nota: Los importes están en euros (€).

# **AGENDA**

- 1. CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN





¿Qué deseas conseguir?

¿Qué fórmula laboral te lo permitiría?



### 1. Elección de la actividad

Jamás inicies un negocio, si para ti es desconocido.

Las probabilidades de fracaso son muy altas.

Fórmate previamente o asociate con alguien que lo conozca.



## 2. Plan de Negocio

Un buen Plan de negocio, que sea realista y creíble. Ayudará bastante a tener un negocio saneado y bien estructurado.







## 3. Algo diferente

Innova, no repitas lo que otros ya hacen, la única manera de participar en el reparto del pastel (clientes), es hacer algo distinto a lo que ya hace tu competencia.



### 4. Plan de Marketing

Estudio de mercado

Los productos y/o servicios

Análisis de la competencia

Ubicación

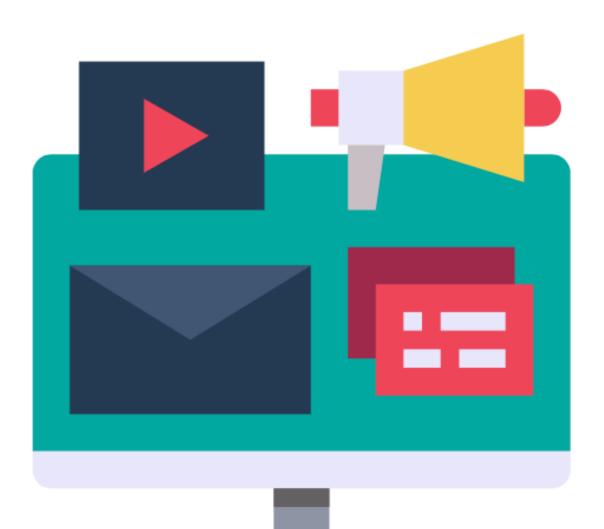
Proveedores y otros intermediarios

Política de precios

Estrategia de comunicación







## 5. Marketing Digital

Hoy en día es una herramienta imprescindible en cualquier negocio.

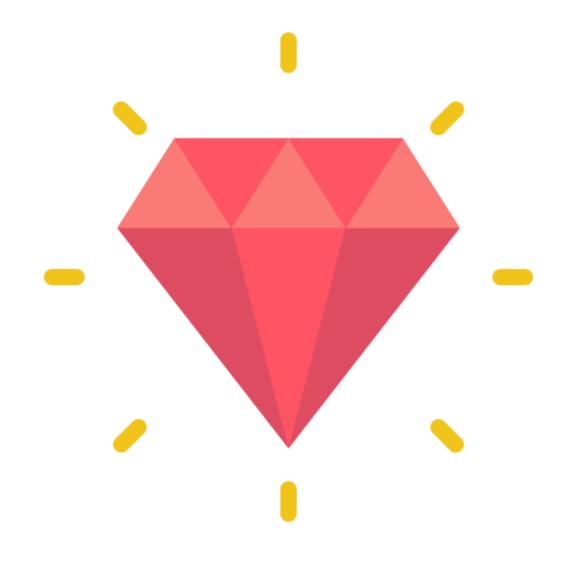
Es aconsejable que lo haga un profesional o alguien de la empresa que lo controle.



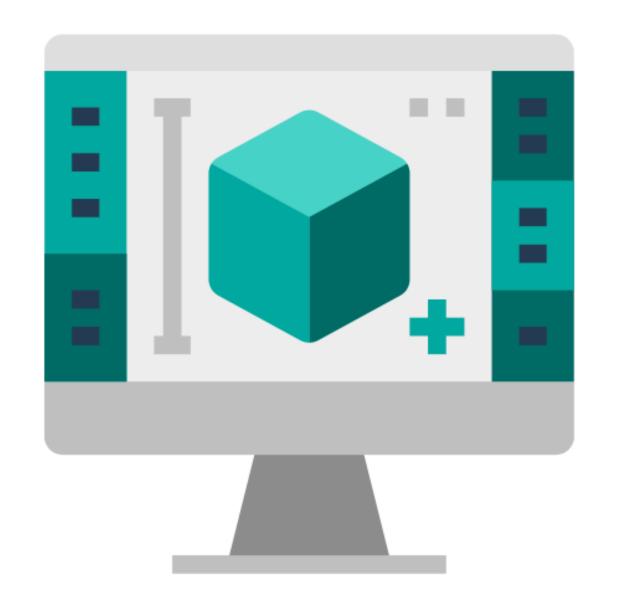
# 6. Branding o imagen de marca

Es el conjunto de percepciones, sentimientos y opiniones que genera nuestra identidad entre los consumidores.

Marca = Identidad + Imagen







# 7. Diseño de producto y servicios

No tiene que haber lugar a la duda. Tenemos que dar una información, que sea clara, concisa y real de lo que estamos ofreciendo.



#### 8. Relevo generacional

"... la transmisión del negocio de la persona titular del mismo a una o varias, en régimen de comunidad de bienes u otras entidades sin personalidad jurídica, siempre que suponga la continuidad del establecimiento que de otra forma hubiese cerrado y que los motivos de la transmisión sea incapacidad permanente, en sus grados de total, absoluta o gran invalidez, por jubilación o fallecimiento de la persona autónoma titular del negocio y no hayan transcurrido más de seis meses entre la baja en el RETA y en el IAE de dicho titular y el alta en el RETA de quien adquiera la empresa y que se trate de la misma actividad y se ejerza en el mismo local."

#### 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO



#### **Programa Relevo Empresarial**

Programa orientado a conseguir procesos de relevo empresarial planificados, ordenados y eficientes a través de diferentes medidas y herramientas, contribuyendo al mantenimiento de las empresas y, promoviendo con todo ello la consolidación del tejido empresarial de la región extremeña.



https://extremaduraempresarial.juntaex.es/relevo-empresarial



#### 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO



#### **Programa Relevo Empresarial**

#### Contempla los siguientes tipos de ayudas:

- 1. Ayudas para planificar el relevo empresarial: Desarrollo de Protocolos de Empresa familiar o Plan de relevo a trabajadores de la empresa.
- 2. Ayudas para la inversión empresarial: para favorecer la continuidad de empresas en funcionamiento por jubilación, incapacidad permanente o fallecimiento del titular.
- 3. Ayudas al relevo generacional en el sector artesano.
- 4. Ayudas "Cheque Aprendiz", para fomentar la formación de jóvenes aprendices en los talleres artesanos.



#### 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO

#### **Programa Relevo Empresarial**





Plataforma estatal de Transmisión de Empresas:

https://transmisionempresas.es/es -es/Paginas/PagInicio.aspx





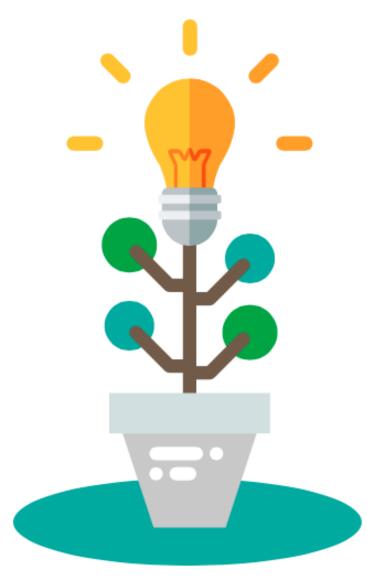
#### 9. Formación

- Carencia del autónomo en formación profesional
- Antes de la puesta en marcha
- Continuada en el tiempo
- Formación motivacional





10. Innovación, sostenibilidad y desarrollo local





# 11. Agrupaciones o consorcios

Unirse varios empresarios para realizar un trabajo en común y dar un mejor servicio a los clientes, es una manera fácil de ampliar tu oferta de servicio o productos. En este caso sin vinculación fiscal ni laboral.





#### 12. Consolidación

- Autofinanciación de mantenimiento o "reinversión"
- Formación
- Nuevos mercados
- Internacionalización





#### 13. Nuevos paradigmas y tendencias

- COMPETENCIAS GENÉRICAS





# **AGENDA**

- 1. CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN





Los pequeños negocios y microempresas se enfrentan a las **amenazas** que suponen las nuevas fórmulas de distribución comercial, como son:

- Las grandes y medianas superficies.
- La venta online.



#### CARACTERÍSTICAS POSITIVAS DEL PEQUEÑO NEGOCIO

- Empleo de calidad.
- Dinamiza la vida de las ciudades y pueblos.
- Atención personalizada.
- Mayor conocimiento sobre los productos.
- Mayor seguridad.
- Facilitar consejos a la clientela.





ES NECESARIO MEJORAR LA CALIDAD Y COMPETITIVIDAD DE LAS MICROEMPRESAS Y PEQUEÑOS NEGOCIOS DE NUESTROS PUEBLOS





# ¿QUÉ ENTENDEMOS POR CALIDAD?

"Dar al cliente lo que quiere, sea producto o servicio, y hacerlo de tal modo, que cada tarea se realice correctamente desde la primera vez"

Ralph Barra



¿QUÉ SUCEDE CUANDO EL CLIENTE NO PERCIBE ESA CALIDAD EN EL SERVICIO O EN EL PRODUCTO?

EL 96% DE LOS CLIENTES NO SE QUEJAN, SIMPLEMENTE DEJAN DE IR A TU NEGOCIO.



10 CRITERIOS CON
LOS QUE LOS
CLIENTES MIDEN LA
CALIDAD

- 1. ELEMENTOS TANGIBLES.
- 2. PROFESIONALIDAD.
- 3. FIABILIDAD.
- 4. CAPACIDAD DE RESPUESTA.
- 5. CORTESÍA.
- 6. CREDIBILIDAD.
- 7. SEGURIDAD.
- 8. ACCESIBILIDAD.
- 9. COMUNICACIÓN.
- 10. COMPRENSIÓN DEL CLIENTE.



# iEL ÉXITO DE TU NE80CIO ESTÁ EN TUS MANOS!

El 80% del éxito o el fracaso de nuestro negocio depende de nosotros/as mismos/as. Si no, como se entendería, que dos negocios que venden lo mismo en la misma calle, uno puede tener éxito y el otro no. El éxito de nuestro negocio esta en nuestras manos, en las decisiones que tomamos y en la forma en la que trabajemos.

INTERNET // REDES SOCIALES // PERSONALIZAR // HACER SENTIR

ÚNICOS // MARCA // VALORES // AUTENTICIDAD //

MULTICANALIDAD





## CONECTA CON TU NEGOCIO





Tu negocio debe ser lo más parecido a ti y a las personas que lo componen para que exista coherencia, mayor motivación, compromiso...

La **MISIÓN** de tu empresa es el motivo por el cual la has creado.



La **VISIÓN** describe hacia dónde se dirige tu empresa.



Los **VALORES** son el conjunto de principios que regulan el código de conducta de tu empresa (pasión, innovación, integridad, excelencia, calidad, colaboración...)



#### CONECTA CON TU CLIENTE

Los clientes son el pilar central, la escucha activa y la comunicación efectiva son fundamentales.





Escuchar más allá de las palabras, comunicarnos con claridad y empatía, y entender profundamente sus necesidades.

La fidelización de clientes es esencial para cualquier negocio, garantiza ingresos recurrentes y fortalece la base de clientes existente.





## CONECTA CON TU CLIENTE

La clave está en la **autenticidad** y en construir **relaciones genuinas** con tus clientes en cada etapa:

- 1ª Etapa. Genera confianza.
- 2ª Etapa. Te compra, ya es tu cliente.
- 3º Etapa. Convertirlos en defensores leales a tu marca o negocio. Fidelizar.

Para conseguir resultados que nadie consigue, necesitas ha cosas que nadie hace.





# **AGENDA**

- CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN



# 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027

Objetivo General	Objetivos Específicos	Ejes de actuación
Apoyar la creación, el impulso y mantenimiento del empleo autónomo desde el inicio de la actividad hasta su consolidación y potencial relevo.	Fomento del <b>empleo autónomo</b> y apoyo a las segundas oportunidades.	<ol> <li>Ayudas incorporación y mantenimiento empleo autónomo.</li> </ol>
	Apoyo a la adaptación y al <b>relevo</b> generacional.	<ol> <li>Ayudas crecimiento colectivo autónomo.</li> <li>Fomento del empleo.</li> <li>Promoción de igualdad de oportunidades y apoyo a la conciliación y corresponsabilidad laboral y familiar.</li> <li>Fomento a la cultura emprendedora y apoyo al emprendimiento innovador.</li> <li>Digitalización.</li> </ol>
	Adaptación de la vida personal y familiar del colectivo y promoción de la <b>igualdad de oportunidades</b> .	
	Disminución de <b>trámites administrativos</b> .	
	Desarrollar programas de <b>formación y asesoramiento</b> a personas emprendedoras	
	Fomento de la <b>innovación y la competitividad</b> a través de incentivos a la innovación.	7. Microcréditos.
		8. Formación y capacitación.
		9. Programa de relevo y segunda oportunidad.
		10. Dinamización sectores específicos.
		11. Autopista administrativa de personas trabajadoras autónomas.

# 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027

El Programa de Estímulo al Trabajo de Empleo Autónomo 2024-2027 es fruto del esfuerzo de concertación y planificación realizado por la Junta de Extremadura y las organizaciones que representan en Extremadura al empleo autónomo.



# 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027

ACCEDE Y DESCARGA **EL PROGRAMA DE ESTÍMULO** AL TRABAJO AUTÓNOMO **DE EXTREMADURA 2024-2027** 





#### PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

#### TRABAJADORES AUTÓNOMOS: DERECHOS Y OBLIGACIONES

Prevencion 10.es

#### SUS DERECHOS

Conocer cuáles son los riesgos, producidos por otros trabajadores, a los que usted podría estar expuesto y conocer las medidas preventivas para evitar dichos riesgos

Ser informado por el titular del centro de trabajo de los riesgos de dicho centro que le puedan afectar, de cuáles son las medidas de prevención correspondientes y de cómo debe actuar en caso de emergencia.

Interrumpir su actividad y abandonar el lugar de trabajo cuando considere que existe un riesgo grave e inminente para su vida o salud.

#### PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

#### TRABAJADORES AUTÓNOMOS: DERECHOS Y OBLIGACIONES

Prevencion 10.es

#### SUS OBLIGACIONES

Informar, al resto de empresas o autónomos, de los riesgos específicos de su actividad

Tener en cuenta la información de los riesgos, suministrada por el resto de partes concurrentes en el centro de trabajo.

Cumplir las instrucciones del titular del centro de trabajo y del empresario principal.

Informar de cualquier situación de emergencia que pueda afectar a la seguridad y salud de las personas presentes en el centro de trabajo.

Informar de los accidentes de trabajo que ocurran en el centro de trabajo.

#### PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

#### TRABAJADORES AUTÓNOMOS: DERECHOS Y OBLIGACIONES

Prevencion 10.es

#### OBLIGACIONES APLICABLES A OBRAS DE CONSTRUCCIÓN

Cumplir lo establecido en el Plan de Seguridad y Salud en el Trabajo de la obra o, en su ausencia, las instrucciones que corresponden en su caso.

Debe cooperar en la aplicación de la normativa sobre prevención de riesgos laborales en la obra de construcción.

Cumplir las instrucciones del Coordinador en materia de seguridad y salud durante la ejecución de la obra o, en su caso, de la dirección facultativa.

Debe cumplir con las obligaciones recogidas en la normativa de prevención de riesgos laborales en relación con:

Las disposiciones mínimas de seguridad y salud en las obras de construcción (anexo IV del RD 1627/1997).

Los principios de la acción preventiva y las obligaciones aplicables a los trabajadores (artículos 15, 29.1 y 29.2 de la Ley de Prevención de Riesgos Laborales).

La utilización de equipos de trabajo (máquinas, aparatos, instrumentos o instalaciones utilizadas en su actividad) (RD 1215/1997).

La elección y utilización de equipos de protección individual (RD 773/1997).





SERVICIO DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO





Consejería de Economía, Empleo y Transformación Digital

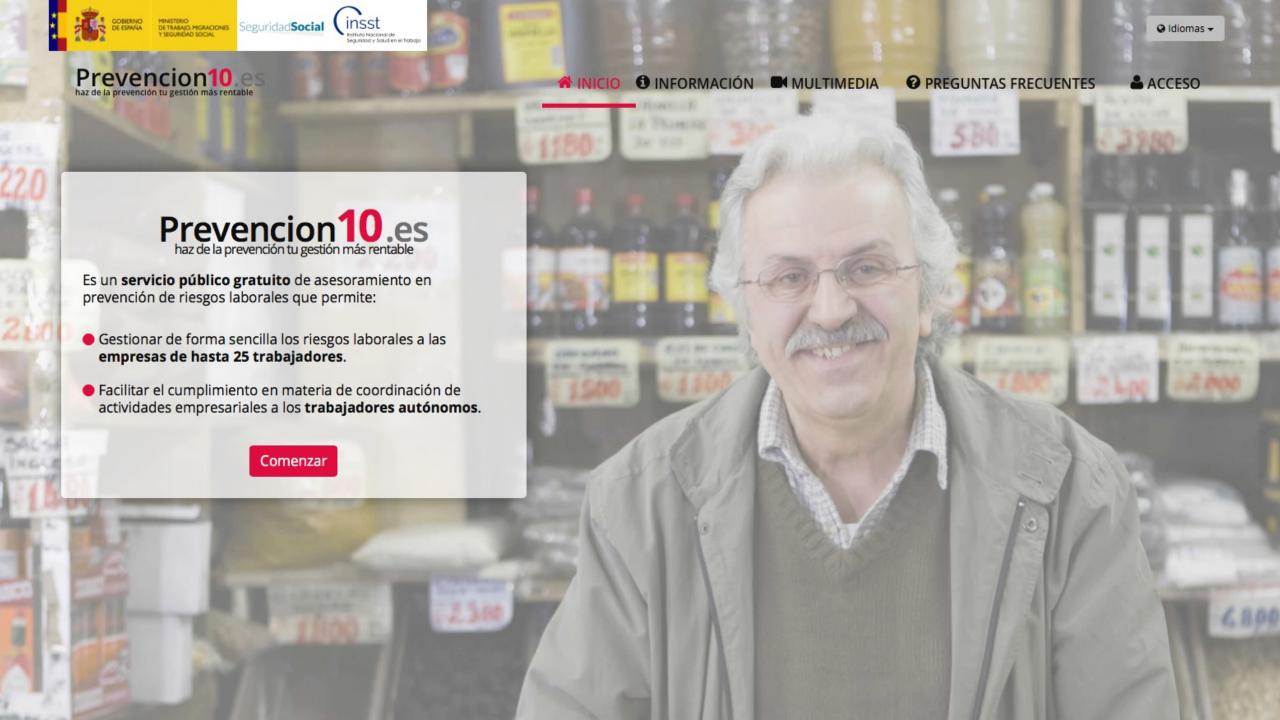
# Prevencion 10.es

Un servicio gratuito para pymes y autónomos

















Una herramienta sencilla para gestionar tus riesgos laborales.

¿Necesitas formación en Prevención de Riesgos Laborales?

Te ayuda con tus obligaciones en materia de coordinación de actividades empresariales.

Si necesitas más información, consulta nuestra página web.

#### ¿Quién puede usarla?

Tú, como empresaria o empresario, o alguno de tus trabajadores.

Recuerda que debéis tener el curso de nivel básico en Prevención de Riesgos Laborales.

Si tienes una empresa, tú puedes realizar el curso básico de 30 horas para poder asumir la prevención en tu negocio.

- Específico para tu actividad.
- On-line (sólo hay que asistir a una prueba presencial de evaluación final).
- Gratuito.



Podrás obtener el documento para comunicar TUS RIESGOS a las empresas que te contraten.



#### Prevencion 10.es



Además, tienes una línea con la Prevención llamando al 901 25 50 50



La utilización de Prevencion 10.es garantiza tu anonimato. No tendrás que introducir datos confidenciales relacionados con tu negocio.









**?** PREGUNTAS FRECUENTES

**ACCESO** 

#### Acceso usuarios

Podrás interrumpir la sesión cuando lo desees y recuperar tu progreso donde lo dejaste

E-mail	
E-mail	
Contraseña	
Contraseña	
¿Has olvidado tu contraseña?	Acceder
Acceder con C   O V e   dni	
Quiero registrarme	

#### Acceso invitados

Accede a los contenidos de forma anónima pero, tendrás que acabar todo el proceso en una única sesión

□ Acepto los términos y condiciones. Acceder



















**♣** INVITADO











PREGUNTAS FRECUENTES

**♣** INVITADO









Prevencion10.es
haz de la prevención tu gestión más rentable



Aquí tienes la información sobre tus riesgos.

Si es necesario, puede añadir comentarios pulsando el icono 🕜 .

Tareas específicas

Riesgos generales Coordinación de actividades

#### **FUENTES DE DAÑO:**



#### Conducción de vehículos

Someter los vehículos a las inspecciones técnicas reglamentarias (ITV).



Revisar los vehículos en el taller siguiendo las instrucciones del fabricante.



## Trabajos de limpieza (del local propio) Salvo alguna necesidad particular específicamente identificada, utilizar sólo productos de limpieza de tipo doméstico. Almacenar los productos de limpieza en sus envases originales etiquetados, nunca en envases de tipo alimentario. Evitar mezclar los productos de limpieza y utilizarlos respetando las precauciones de la etiqueta. Utilizar guantes del tipo empleado para la limpieza doméstica y calzado antideslizante. Trabajar en recintos ventilados cuando se usen productos irritantes (lejías, limpiadores amoniacales y similares) para evitar su inhalación. Mesas y archivadores Los cajones de los archivadores y las mesas deben contar con dispositivos que eviten su salida de las guías. Los cajones de las mesas y los archivadores deben tener dispositivos antivuelco que imposibiliten la apertura de dos cajones simultáneamente.

Disponer al menos de 10 cm libres entre el borde de la mesa y el teclado para poder apoyar las muñecas y reducir así la carga estática en los brazos y la espalda.

La orientación de los puestos con respecto a las luminarias y ventanas debe lograr que no se produzcan reflejos en la pantalla ni deslumbramientos.

Las ventanas deben contar con elementos que atenúen la luz natural directa, tales como persianas o estores.

La iluminación debe ser suficiente para realizar con comodidad las tareas de lectura, pero sin sobrepasar niveles que produzcan molestias o reduzcan la legibilidad de la pantalla.

Utilizar programas informáticos actualizados y adecuados para las tareas realizadas.

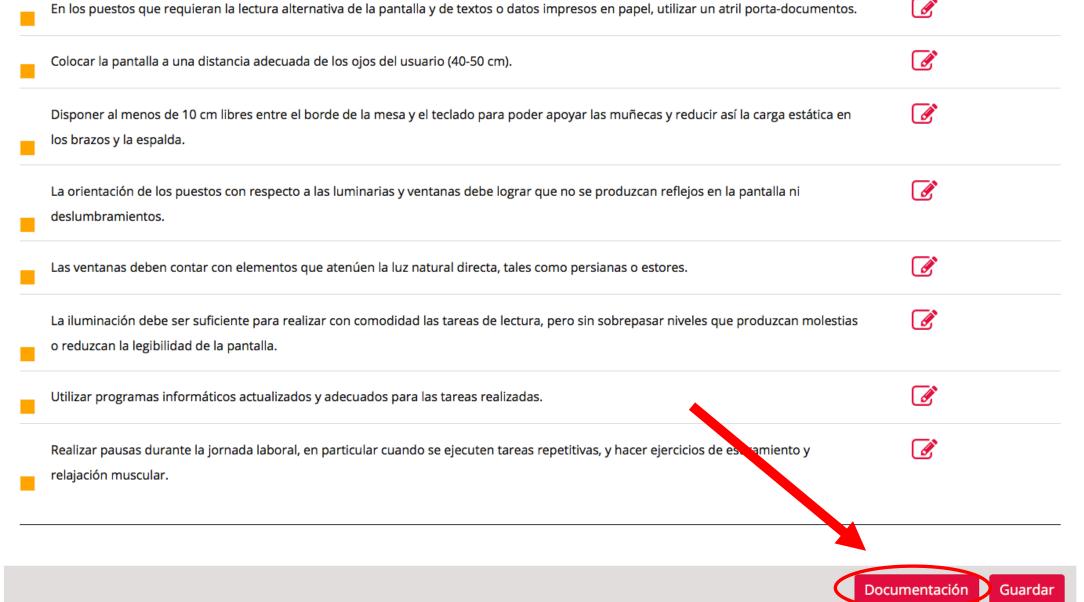
Realizar pausas durante la jornada laboral, en particular cuando se ejecuten tareas repetitivas, y hacer ejercicios de estiramiento y relajación muscular.

Documentación

Guardai







♣ INVITADO





https://www.juntaex.es/temas/trabajo-y-empleo/prevencion-y-seguridad-en-el-trabajo



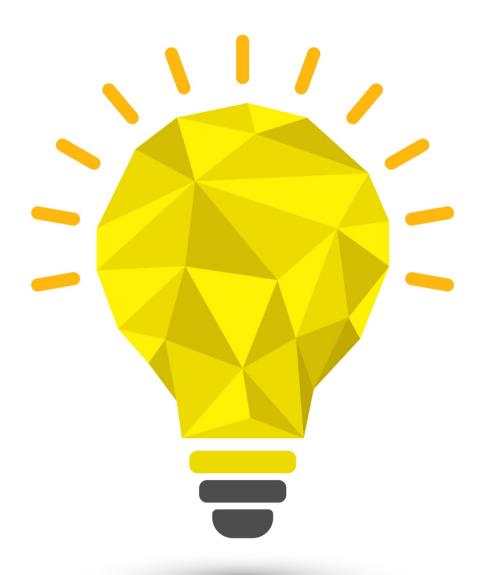
### **AGENDA**

- CONOCE OPA EXTREMADURA
- 2. PASOS PARA DARSE DE ALTA COMO AUTÓNOMO/A
- 3. FISCALIDAD Y SEGURIDAD SOCIAL
- 4. MARCO ECONÓMICO Y FINANCIERO
- 5. AYUDAS AL AUTOEMPLEO
- 6. CLAVES PRÁCTICAS PARA EMPRENDER COMO AUTÓNOMO/A
- 7. POTENCIALIDADES DEL PEQUEÑO NEGOCIO Y LA MICROEMPRESA RURAL
- 8. RESUMEN DEL PROGRAMA DE ESTÍMULO AL TRABAJO DE EMPLEO AUTÓNOMO 2024-2027
- 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN





#### 9. EXPERIENCIAS QUE INSPIRAN





### **NURIA Y BEA**

Komvida Organic Kombucha





Komvida Organic Kombucha nació en el desván de Fregenal de la Sierra, Extremadura, cuando estas dos jóvenes emprendedoras decidieron crear algo que contribuyera al bienestar de las personas. Tras descubrir la kombucha en un viaje a california, se propusieron llevar esta bebida saludable a España. Después de muchos intentos y aprendizajes en la "meca" de la kombucha, lograron crear la versión perfecta de komvida.

Hoy, su **fábrica en Fregenal** es donde ocurre la magia, combinando tradición extremeña con innovación para ofrecer la mejor kombucha del mundo.

# RICARDO LEAL CORDOBÉS





Natural de Jerez de los Caballeros (Badajoz), es el actual propietario del Grupo Industrial Cristian Lay, con sede en esta población pacense. El mayor conglomerado industrial extremeño con 28 empresas y centros de producción en 10 países.

Comenzó como aprendiz en una joyería a los 14 años, es el propietario de la firma de bisutería de lujo Cristian Lay, que fundó él mismo en 1981.



### **CAROLINA YUSTE**

#### **Actriz**

Carolina Ortega Yuste (**Badajoz**, 30 de julio de 1991) es una **actriz española**. Tras formarse en Madrid en la Real Escuela Superior de Arte Dramático y en el centro de investigación teatral La Manada, empezó a trabajar en teatro con Las brujas (2012),3obra del poeta y dramaturgo extremeño Luis Chamizo.

Inició su experiencia en cine en 2016. **Ganadora** de dos premios Goya: el primero, como mejor actriz de reparto por su trabajo en Carmen y Lola (2018) y el segundo como mejor actriz protagonista en la película La infiltrada (2025).





# ISMAEL VILLALOBOS



### LA CASA DE LAS CARCASAS

Ismael Villalobos (Jaraíz de la Vera), CEO de La Casa de las Carcasas. La empresa nació en 2013 como un intento de escapar del destino de trabajador en prácticas al que parecía abocado el estudiante universitario: "veía que la gente que terminaba sus estudios o no encontraba trabajo o como mucho hacía unas prácticas por 400 €. No quería eso para mí y pensé en emprender."

Fabrica fundas para móviles, diseños personalizados y accesorios.

Hoy la empresa cuenta con una plantilla de más de 3.000 personas, factura 145 millones y tiene casi 500 tiendas por todo el mundo.

# iGRACIAS!







